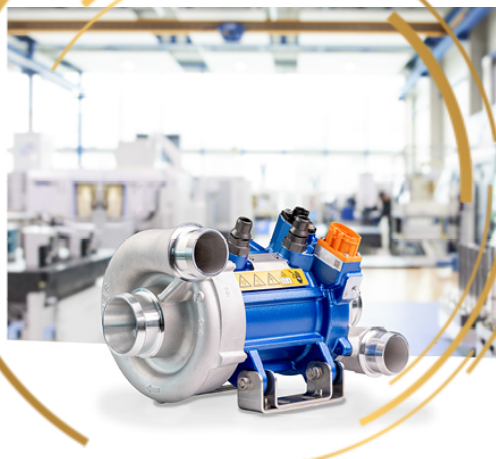




FISCHER FUEL CELL COMPRESSOR AG

Die FISCHER Fuel Cell Compressor AG (FFCC) ist Technologieführerin im Bereich Luft-Kompressoren für die Brennstoffzellen. Basierend auf unserer patentierten Spiralrillen-Lagertechnologie verfügen wir über ein Hightech-Produktportfolio und investieren in den Aufbau einer Serienfertigung. Wir glauben an den langfristigen Erfolg der Wasserstoff-Brennstoffzelle und spielen eine zentrale Rolle als Partner der global führenden Unternehmen. Wir sind ein junges, schnelles und enorm innovatives Team von 30 Personen, welches entscheidend zur Energiewende beitragen will.

SALES ENGINEER (M/W)

FÜR DIE FISCHER FUEL CELL COMPRESSOR AG

IHRE HAUPTAUFGABEN

Sie sind Teil eines schnell wachsenden Teams in dem innovativen Potenzialmarkt der Wasserstoff Brennstoffzellen-Komponenten. Ihre Kunden sind global operierende Unternehmen, aber auch Universitäten und Startups der Branchen Automotive, HD-Truck, Rail, Stationary, Bus, Marine und Andere.

- Durchführung des Vertriebsprozesses und Kundenkommunikation (Anfragen, Angebote, Verhandlungen, Aufträge, Änderungsmanagement)
- Verwaltung unserer CRM-Plattform
- Zusammenarbeit und Koordination mit allen relevanten Schnittstellen im Unternehmen
- Teilnahme an Teamsitzungen intern/extern zur Wahrnehmung der Vertriebsfunktionen
- Analysen und Berichte an die Geschäftsführung Vertrieb
- Schnittstelle zum Engineering intern wie extern

IHR PROFIL

- Sie verfügen über ein betriebswirtschaftliches Studium, eine kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung oder sind Ingenieur mit Weiterbildung im vertrieblichen Bereich
- Gutes technisches Verständnis setzen wir bei unserem anspruchsvollen Produktportfolio voraus
- Erfahrungen mit Serienentwicklungsprojekten, Berufserfahrung im globalen Automotive-Umfeld ist wünschenswert
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift sind Grundvoraussetzung
- MS-Office, SAP-, CRM-Kenntnisse (MS-Dynamics) wünschenswert
- Selbstständige, strukturierte und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Freundliches, sicheres und kompetentes Auftreten sowie ein hohes Mass an Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Bereitschaft zu Dienstreisen im In- und Ausland

WARUM SOLLTEN SIE TEIL DER FISCHER GRUPPE WERDEN?

Neuer Horizont in einem innovativen und kollegialen Umfeld gesucht? Dann sind Sie bei uns genau richtig! Unsere Mitarbeitenden sind unser Kapital, die das familiengeführte Unternehmen zu dem machen, was es ist. Wir leben einen loyalen wie wertschätzenden Umgang, investieren kontinuierlich in die Zukunft und bieten moderne wie faire Anstellungsbedingungen. Wir suchen einen motivierten, aufstrebenden Sales Engineer (w/m), der die verschiedenen Partner intern wie extern zusammenbringt und Lösungen schafft. Die Person sollte das Potential mitbringen, mit uns zu wachsen und Verantwortung zu übernehmen. Überzeugen Sie sich selbst und bewerben Sie sich. Wir freuen uns auf Sie.



Andreas Oeggerli
Leiter Personal

andreas.oeggerli@fischerspindle.com
062 956 22 85