



Die FISCHER Fuel Cell Compressor AG (FFCC) ist Technologieführer im Bereich Luft-Kompressoren für Brennstoffzellen und neu im Bereich HVAC. Basierend auf unserer patentierten Spiralrillen-Lagertechnologie verfügen wir über ein Hightech Produkt-Portfolio und investieren in den Aufbau einer Groß-Serienfertigung mit Fokus auf den Markt. Wir glauben an den langfristigen Erfolg der Wasserstoff-Brennstoffzelle und spielen eine zentrale Rolle als Partner der global führenden Unternehmen auch außerhalb der Brennstoffzelle. Wir sind ein junges, schnelles und enorm innovatives Team von 30 Personen, welches entscheidend zur Energiewende beitragen will.

KEY ACCOUNT MANAGER 80 – 100 % (M/W)

FÜR DIE FISCHER FUEL CELL COMPRESSOR AG

IHRE HAUPTAUFGABEN

Sie sind Teil eines schnell wachsenden Teams in dem innovativen Potenzialmarkt der Wasserstoff Brennstoffzellen-Komponenten sowie HVAC-Applikationen. Unsere Kunden sind global operierende OEM's sowie 1st Tiers aber auch Universitäten und Startups der Branchen Automotive, HD-Truck, Rail, Stationary, Bus, Marine und HVAC. Neben dem Business Development sowie der Betreuung des bestehenden Kundenstamms hinaus definieren Sie gemeinsam mit der Geschäftsleitung neue Marktpotenziale, die Sie konsequent erschliessen. Projektierung, Kalkulation und Projektmanagement fordern Sie zusätzlich als Allrounder (-in). Sie arbeiten eng mit der Technik / Produktion zusammen und berichten direkt an den Geschäftsleiter Vertrieb.

IHR PROFIL

- Sie verfügen über ein betriebswirtschaftliches Studium, eine kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung oder sind Ingenieur mit Weiterbildung im vertrieblichen Bereich
- Gutes technisches Verständnis setzen wir bei unserem anspruchsvollen Produktportfolio voraus
- Berufserfahrung als Key Account Manager im globalen Automotive-Umfeld ist wünschenswert
- Erfahrungen mit Serienentwicklungsprojekten
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift sind Grundvoraussetzung
- MS-Office, SAP-, CRM-Kenntnisse wünschenswert
- Erfahrungen im Bereich HVAC von Vorteil
- Ihre Kunden- & lösungsorientierte, teamorientierte, durchsetzungsstarke, flexible und selbständige Art runden Ihr Profil ab
- Wir suchen einen „echten“ Key Account Manager, der mit hohem Freiheitsgrad selbstständig als Kommunikator die verschiedenen Schnittstellenpartner intern wie Kundenseite auf allen Ebenen zusammenbringt und Lösungen schafft

WARUM SOLLTEN SIE TEIL DER FISCHER GRUPPE WERDEN?

Auf der Suche nach neuen Perspektiven in einem innovativen und teamorientierten Umfeld? Dann sind Sie bei uns genau richtig! Unsere Mitarbeitenden sind das Herzstück unseres familiengeführten Unternehmens – sie prägen unsere Kultur und stehen für einen respektvollen und wertschätzenden Umgang. Wir suchen engagierte und ambitionierte Talente, die ihre Fähigkeiten weiterentwickeln und gemeinsam mit uns wachsen möchten. Deshalb setzen wir auf die Zukunft: mit modernen Arbeitsbedingungen und fairen Konditionen. Überzeugen Sie sich selbst und werden Sie Teil unseres Teams. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!



Andreas Oeggerli

Leiter Personal

andreas.oeggerli@fischerspindle.com

062 956 22 85